

社長の悩み解決!

11月

経営のツボがわかるセミナー

権利をもたない者の特許戦略 ～ 特許の回避方法とその後の戦略 ～

売れ筋の商品は、特許で守られていることが多くあります。

しかしながら、特許は、文章で権利範囲が決まりますので、文言表現と異なり要素を用いることで侵害を回避できます。また、特許権が有効に存在していても、その権利内容を検討すると穴があることが多々あります。特許を上手く回避すれば、競合製品を上市できるようになります。

また、特許を回避できる新たな発明をすれば、その内容を権利化することもできます。

今回のレクチャーでは、主に、権利侵害リスクを減らして売れ筋商品を製造販売する方法について検討し、更に自社による新たな権利化の方策について検討します。

社長の
相談役

チーム神楽坂

▼開催日時

2018年11月16日(金)
14:30～18:00(開場14:15)

▼会場

シルクセンター国際貿易観光会館
(地下1F中会議室)

▼対象者

中小企業における経営者
もしくは 経営幹部の方々

▼参加費

参加費 3,000円(税込)
(定員 16名)

▼開催概要・プログラム

顧客が買いたくなる商品に仕立てる手法

～ 眠れる資産を売れる資産にする ～

神楽坂コンサルティング株式会社

代表取締役 竹内 一郎 (たけうち いちろう)

権利をもたない者の特許戦略

～ 特許の回避方法とその後の戦略 ～

「チーム神楽坂」知的財産コンサルタント/弁理士 松下 恵三 (まつした けいぞう)

質疑応答・アンケート

交流会

※プログラムの内容は一部変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

松下 恵三

14:30-15:10

15:20-16:50

16:50-17:00

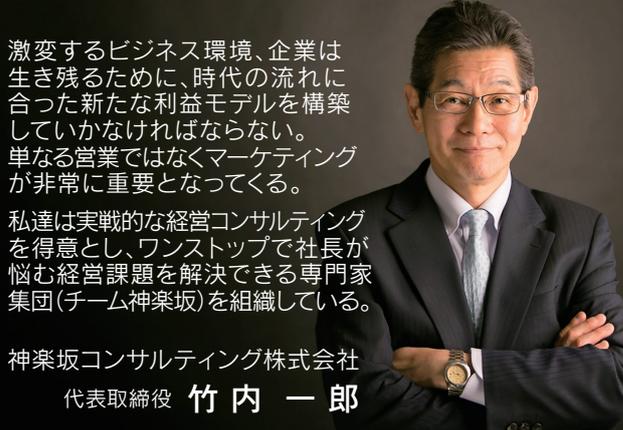
17:00-18:00

市場開拓に軸足を置いた経営コンサルティング

激変するビジネス環境、企業は生き残るために、時代の流れに合った新たな利益モデルを構築していかなければならない。単なる営業ではなくマーケティングが非常に重要となってくる。

私達は実戦的な経営コンサルティングを得意とし、ワンストップで社長が悩む経営課題を解決できる専門家集団(チーム神楽坂)を組織している。

神楽坂コンサルティング株式会社
代表取締役 竹内 一郎



経営に役立つ知的財産の構築運用をサポート

我が国は知的財産立国を標榜しています。知的財産は、情報財であって無限に生み出すことができ、今や資源の乏しい我が国の貴重な資産となっています。また、知的財産は、会社資産としても大変重要な位置を占め、会社経営において避けて通れないものとなっています。新聞等において知的財産に関する記事を頻繁に目にするようになったことは、その表れでしょう。

知財戦略は会社を守り、他社と差別化する戦略的最重要課題です。

経営に役立つ知的財産を構築し運用するには経営者の方と二人三脚で取り組む必要があります。私共は、お客様のそばで良きパートナーとしてお役に立てればと思っております。



「チーム神楽坂」知的財産コンサルタント
横浜中央合同事務所 所長
弁理士 松下 恵三

▼11月16日(金)の申込方法

下記のWebサイトのセミナー申込フォームに必要事項を記載いただき、お申し込みください。

www.kuruzo.com (ドット来るぞ®)

▼お問合せ

神楽坂コンサルティング株式会社 Tel:03-4570-0655

E-mail:seminar@kagurazaka-consulting.com

東京都千代田区神田佐久間町1-8-4 アルテール秋葉原604

▼主催

神楽坂コンサルティング株式会社

▼後援

かながわ経済新聞合同会社

▼会場アクセスマップ

横浜市中区山下町1番地
(地下1F中会議室)
<http://www.silkcenter-kbkk.jp/>

