人を増やさず、人手不足を解消する

意識改善/業務改善/設備改善



「働き方改革」が騒がれている昨今、会社業務において「人手が足りない!」は現場と経営者の大きな悩みです。しかし、中小企業において、人を採用することは容易ではありません。このような悩みを解決する為に「人を増やさず、人手不足を解消する」を実現した事例を本セミナーにてご紹介いたします。

小泉 博

社長の 相談役

チーム神楽坂

▼開催概要・プログラム

18:00-18:10 ごあいさつ

神楽坂コンサルティング株式会社 代表取締役 竹内 一郎

18:10-19:30 「人を増やさず、人手不足を解消する」

~現場実態の詳細把握·分析、手順書作成·標準化、 業務ミス削減·業務効率の実現~

*受注・発注・物流・生産(流通加工)・事務業務の抱える悩みを解決する方法

*事例紹介:小売店への卸問屋の成功事例

*事例紹介:ネット販売(Eコマース)の成功事例

営業&業務改善コンサルタント

小泉博

19:30-19:40 質疑応答・アンケート

19:40-20:30 名刺交換会

※プログラムの内容は一部変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

▼申込方法

下記のWebサイトまたは、本紙裏面の申込用紙に必要事項を記載いただき、FAXにてお送りください。(詳細は裏面をご覧ください。)

お申込みはコチラから▶▶▶ WWW.KUruzo.com (ドット来るぞ®)

お問合せは ▶ 神楽坂コンサルティング株式会社 Tel:03-4570-0655 seminar@kagurazaka-consulting.com

▼開催日時 2019年4月16日(火)

18:00~20:30(開場17:45)

▼会 場 すみだ産業会館(会議室3)

▼対 象 者 中小企業における経営者 もしくは 経営幹部の方々

▼参 加 費 参加費 3,000円(税込) (定員 16名)

神楽坂コンサルティング株式会社 開催セミナー



伸びる会社は業務管理ができている会社です!

神楽坂コンサルティング株式会社 代表取締役 竹 内 一 郎

もし、業務に綻びが見え始めたら、今までの仕事の進め方が限界 にきていると思われます。そして、担当者は目先の業務に日々追 われ、考える余裕が無く、煩雑になり単純ミスで問題が発生する という悪循環に陥っていきます。これは会社が成長する過程で 起こることで、次のステージへのターニングポイントにいること を意味しています。

このような状況では人を増やして業務に対応しようと考えがち です。しかし、その前に業務プロセスを見直すこと(業務改善)が 定石となります。

このような悩みを解決する為に本セミナー「人を増やさず、人手 不足を解消する」を企画いたしました。

「分かり易く」、「安心でき」、「納得できる」 市場開拓・営業強化コンサルティング

NTTコミュニケーションズ法人営業本部の部長時代に、既存のネットワー クのみならず、お客様要望に合わせたカスタマイズ・ネットワークを開発 して販売。その結果、5年間で売上3.5倍を達成。

NTTロジスコの営業部門長時代、物流のみならず物流以外の電気通信事 業、電気通信工事業を取得し物流+ネットワーク+工事保守のメニューを お客様要望を見越して開発する。また、現場に足しげく通い自ら品質管理、 業務効率を指導。7年間で売上5倍を達成。

退職後、コンサルタントとして営業強化、市場開拓、物流改善に活動し、直 近の1~2年では『人を増やさずに人手不足を解消』を実現している。



Webサイトお申込み

WWW.KUTUZO.COM (ドット来るぞ®)



FAX申込書 下記にご記入の上、右記までお送りください。 045-548-8735

貴社名		フリガナ
所 属		お名前
ご住所	₸	
	Tel:	E-mail:

▼個人情報の取扱いについて

FAX用紙に記載していただいた情報(会社名·部署名·氏名·住所·電話番号·メールアドレスなど)は、 セミナー開催に関わる目的以外に利用することはありません。また個人情報保護法その他の法令に 基づき開示が認められる場合を除き、第三者への情報提供も行いません。

その他の詳細情報は▶▶▶ **WWW.KUTUZO.COM**

神楽坂コンサルティング株式会社

東京都千代田区内神田1-18-11東京ロイヤルプラザ 1014 E-mail: seminar@kagurazaka-consulting.com Tel:03-4570-0655

かながわ経済新聞合同会社 相模原市中央区中央3-12-3 相模原商工会館本館1F 株式会社アテニューム 東京都港区浜松町1-1-10 立川ビル402

