

社長の[®]
相談役

ドット[®]
来るぞ

顧客を創造する

市場開拓を推進する「社長の相談役」

市場開拓支援

知的資産の棚卸

ビジネスをデザインする

新市場開拓

財務戦略支援

組織戦略支援

市場開拓支援、財務戦略支援、組織戦略支援は自社製品の市場開拓だけでなく、会社の眠れる資産を活用して、新たな市場創造を一気通貫で行うサービスです。

社長にとり「自社製品」を開発して販売することは”夢”であり大きな”経営テーマ”です。然しながら社長の斬新なアイデアを時間とコストかけ開発製品化しても市場はなかなか受け入れてくれません。社長は思いのほか市場開拓の壁が高いことを痛感させられます。しかし、諦めては道は開けません。この壁を突き破らねば自社製品の市場開拓は見えてきません。社長は手探りで市場開拓の道を進んでいくことになります。

神楽坂コンサルティング株式会社は「顧客を創造する」をテーマに、市場開拓を支援するコンサルティング会社です。私達は市場開拓にかかわる様々な経営課題に応える為の専門家集団「チーム神楽坂」を組織して中小企業社長を応援しています。

◇詳細については右記をご参照ください。

<http://www.kuruzo.com>

(お問合せ) 神楽坂コンサルティング株式会社 チーム神楽坂 藤塚／野口／竹内

Eメール: support@kagurazaka-consulting.com

電話: 03-4570-0655