

海外進出を成功に導く!実務ノウハウ

予想外な出来事に直面する、異文化従業員管理



近年、情報技術の著しい 発達に伴い、世界は時差なしの ネットワーク社会です。当然、近代 経営には、ネットの有効活用は欠 かせないほど重要になって来てい ます。しかしながら、市場開拓は、 ネットでは補えない地域密着の活 動が非常に重要です。企業は、海 外進出を真剣に考えても、机上の 掛け声だけで、なかなか一歩踏み 出せないのが現状です。

実際に米国シリコンバレーで5,000人の会社経営をした経験から現地法人の実務ノウハウ(実例をベースにした)セミナーを企画しました。

佐藤 元春

▼開催概要・プログラム

▼開催日時 2019年4月23日(火) 14:30~18:00(開場14:15)

▼云 塚 シルクセンター国際貿易観光会館 (地下1F中会議室)

▼対 象 者

海外進出に興味がある/計画している会社 海外市場へ自社製品を販売したい会社 海外製品/

自社製品の販売を考えている会社など

▼参 加 費 参加費 3,000円(税込) (定員 16名)

直ぐにできる、中小企業のマーケティング

~眠れる資産を売れる資産にする~

神楽坂コンサルティング株式会社 代表取締役 竹内 一郎

15:05-16:50 海外進出を成功に導く! 実務ノウハウ

- ~予想外な出来事に直面する、異文化従業員管理~
 - *日本企業の海外進出の現状
 - *日本企業の海外進出成功及び失敗の要因
 - *進出後、すぐに直面する異文化従業員管理

株式会社アルタシステムズ

代表取締役 佐藤 元春

*チーム神楽坂 ビジネスコンサルタント/海外市場担当

16:50-17:00

14:30-15:00

質疑応答・アンケート

17:00 交流会

※プログラムの内容は一部変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

▼申込方法

下記のWebサイトまたは、本紙裏面の申込用紙に必要事項を記載いただき、FAXにてお送りください。(詳細は裏面をご覧ください。)

お申込みはコチラから▶▶▶ WWW.KUruzo.com (ドット来るぞ®)

神楽坂コンサルティング株式会社 開催セミナー



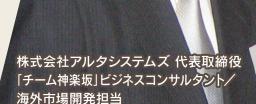
時代の流れは日本だけを 見ていることを許しません!

神楽坂コンサルティング株式会社 代表取締役 竹内 一郎

日本でビジネス展開していても世界がネットワークで繋がっ ている社会では世界が日本に押し寄せて来ています。今、中 小企業が日本で培った素晴らしい製品やサービスを独自に 世界へ展開しなければならない時なのではないでしょうか。 今回、このような時代のチャンスを活かすべく、海外進出を考 えている企業様に向けて何かヒントになればと思います。

佐藤元春のプロフィール

三菱総合研究所へ入社後、主にメインフレームの基本ソフト開発を担当。 その後、カリフォルニア駐在員事務所の所長として米国シリコンバレーへ 赴任し、最新のハイテク情報収集を行ないました。三菱を退職後、アメリカ ンテクニカルに入社。ベンチャーキャピタル部門勤務から、技術者派遣事 業部へ移り、後に社長になり会社経営を任されました。現在、Alta Alliances、Alta Systems、アルタシステムズ社の代表を務め、日本製品の 海外市場開拓/海外製品の日本市場開拓/事業の立上に関する戦略的/ 実践的なビジネス・コンサルティング・サービスを提供。神楽坂コンサル ティング社ビジネスコンサルタント。米国シリコンバレー在住。



佐

Webサイトお申込み

WWW.Kuruzo.com (ドット来るぞ®)



FAX申込書 下記にご記入の上、右記までお送りください。 045-548-8735

貴社名		フリガナ
所 属		お名前
ご住所	〒	
	Tel:	E-mail:

▼個人情報の取扱いについて

FAX用紙に記載していただいた情報(会社名·部署名·氏名·住所·電話番号·メールアドレスなど)は、 セミナー開催に関わる目的以外に利用することはありません。また個人情報保護法その他の法令に 基づき開示が認められる場合を除き、第三者への情報提供も行いません。

その他の詳細情報は>>> www.kuruzo.com

神楽坂コンサルティング株式会社

東京都千代田区内神田1-18-11東京ロイヤルプラザ 1014 E-mail: seminar@kagurazaka-consulting.com Tel:03-4570-0655

かながわ経済新聞合同会社

相模原市中央区中央3-12-3 相模原商工会館本館1F

