社長の相談役®

実経験から学ぶ
継続と発展の経営セミナー

11月のセミナー



新たな商売の扉を開く！

～ 自社の強みを活かす知財戦略とAI活用 ～

開催日時

2026年12月2日（水）
15:00～17:45（開場 14:30）

対 象 者

中小企業の経営者／経営幹部／
企画開発担当者

参 加 費

3,000円（税込み）
（支払は当日会場にて現金払い）

定　　員

20名

会場・アクセス

神奈川県立かながわ労働プラザ
第3会議室
（神奈川県横浜市中区寿町1-4）

JR京浜東北・根岸線
・「石川町駅」
　中華街口（北口）徒歩3分
・「関内駅」 南口徒歩8分
横浜市営地下鉄ブルーライン
・「関内駅」出口1 徒歩12分

チーム神楽坂

▼ 開催概要・プログラム

14:30	**受付開始（開場）**
15:00	**ご挨拶**
15:10-16:10	**「独占」だけじゃない！業界別・特許で儲けるメカニズムと実践的知財戦略** ～「特許＝自社で独占して競合を排除するためのもの」そう考えていませんか？ ～ 横浜中央合同事務所 代表 知財コンサルタント 弁理士　松 下　恵 三
16:20-17:35	**第3回 AI講座：AIを「答える人」から「働く人」へ（全3回シリーズ）** ～ 社長のAI 仕事設計 ～ 株式会社ユニコーン 代表取締役社長 MBA戦略コンサルタント　趙　涼（CHO RYO）
17:35-17:45	**質疑応答＆アンケート**

※プログラムの内容は一部変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

申込方法

右記のQRコードまたは、本紙裏面の申込用紙に必要事項を記載いただき、FAXにてお送りください。
（詳細は裏面をご覧ください。）

お申込みはコチラから

主催
神楽坂コンサルティング株式会社
東京都千代田区内神田1-18-11
東京ロイヤルプラザ1014

後援
かながわ経済新聞合同会社
城南経営者協会

共催
創創役心ネットワーク

お問合せ
神楽坂コンサルティング株式会社
Tel:03-4570-0655
kh-seminar@kagurazaka-consulting.com

神楽坂コンサルティング株式会社 開催セミナーの内容



本セミナーの趣旨

神楽坂コンサルティング株式会社　代表取締役　竹 内 一 郎

生成AIが時代を大きく変えようとしています。この変化に対応することは、中小企業にとって避けて通れない課題であると同時に、大きなビジネスチャンスでもあります。

今こそ、中小企業がこれまで培ってきた有形・無形の知的資産を活かし、新たな商売の扉を開く時です。

本セミナーでは、知財戦略とAI活用の可能性を知り、新たなビジネスを切り拓くヒントをお届けします。

「独占」だけじゃない！ 業界別・特許で儲けるメカニズムと実践的知財戦略

～「特許＝自社で独占して競合を排除するためのもの」そう考えていませんか？ ～

横浜中央合同事務所 代表
知財コンサルタント 弁理士　松 下 恵 三



確かに独占は強力な武器ですが、特許でビジネスを拡大し利益を生み出すメカニズムはそれだけではありません。そしてその**「儲かる仕組み」**は、業界やビジネスモデルによって全く異なります。本セミナーでは、単なる法律知識ではなく**「知財をいかに事業の利益に変えるか」**というビジネス視点から、特許活用のメカニズムを紐解きます。自社の事業展開や今後の知財戦略の策定に、ぜひお役立てください。

■ 本セミナーのハイライト

- **「独占」と「ライセンス」を使いこなす：**自社だけで守るのか、他社に渡してライセンス収入や市場拡大を狙うのか。戦略的選択のポイントを解説します。
- **業界ごとに異なる「儲かるメカニズム」を検証：**事例をもとに、「自社のビジネスに置き換えるとどうなるか？」を具体的にイメージしていただけます。
- **知財戦略を策定できる実践力を身につける：**時に業界外の「部外者視点（ひらめき）」が大きなブレイクスルーを生みます。多角的な視点から強力な知財戦略を練る思考法を網羅します。

「社長のための AI 実践戦略」（全 3 回）

第 3 回 AI 講座：AI を「答える人」から「働く人」へ ～ 社長の AI 仕事設計 ～

株式会社ユニコーン 代表取締役社長
MBA戦略コンサルタント　CHO RYO 趙 涼



AI の活用は今、文章作成や要約だけでなく、**調査・比較・整理・分析・成果物作成まで、一連の仕事を進めてもらう**段階へ広がっています。本セミナーでは、販売地域拡大、人材採用、企業分析という 3 つの実演を通じて、Work・Files・Skills・Data などを組み合わせながら、AI がどこまで仕事を進められるのかを紹介します。

重要なのは、AI にすべてを任せることではありません。**AI に仕事を進めてもらい、重要な条件や判断は人が確認する。**その役割分担によって、AIを「便利な道具」から「仕事の流れの一部」へ変えていく考え方を、経営者向けにわかりやすく解説します。

■ 本セミナーのハイライト

- **「答える AI」から「仕事を進める AI」へ：**調査・比較・整理から成果物作成まで、AI が複数工程を進める使い方を実演します。
- **経営実務を3つのDemoで紹介：**販売地域拡大、人材採用、企業分析を題材に、AIと人が役割分担する仕事の進め方を紹介します。
- **AIを会社の仕事の流れへ：**Files・Skills・Dataの活用から、RAG・MCP・Agentへ発展する考え方まで、経営者目線で解説します。

Webサイト お申込み　**www.kuruzo.com**（ドット来るぞ®）

FAX申込書　下記にご記入の上、右記までお送りください。**045-548-8735**

貴社名 所　属		フリガナ お名前	
ご住所	〒 Tel:	E-mail:	

個人情報の取扱いについて

FAX用紙に記載していただいた情報（会社名・部署名・氏名・住所・電話番号・メールアドレスなど）は、セミナー開催に関わる目的以外に利用することはありません。また個人情報保護法その他の法令に基づき開示が認められる場合を除き、第三者への情報提供も行いません。

お問合せ　神楽坂コンサルティング株式会社　Tel：03-4570-0655　kh-seminar@kagurazaka-consulting.com